



與公司創辦人合照



“

## 為生活而戰， 別為生活而憂

RCCA Nurul Farehah &  
Eimir Azmi

家庭主婦 / 區域銷售總監

RCCA Eimir和Farehah曾經是男主外，女主內的典型夫妻。Eimir負責養家糊口，Farehah則負責照顧家裏大小事務。作為家庭主婦，Farehah的生活枯燥乏味，沉悶無趣；作為事業型男人，Eimir的工作忙得不可開交，對孩子來說是半個陌生人，和太太在同一屋檐下却只是對周末夫妻。

### 為生活而憂

Farehah有時會突然為生活而憂，想到天有不測風雲，人有旦夕禍福，萬一Eimir無法再撐起整個家，她和孩子該怎麼辦？她說：「我總是想做些什麼，却絕對不會考慮重返職場朝九晚五。我感到很無能為力。」

另一方面，作為區域銷售總監，Eimir的工作繁忙到讓他幾乎沒有時間陪伴家人。「我的首要任務就是確定家人三餐溫飽。當Farehah犧牲事業專注家庭時，養家糊口成為了我的責任。」



屬我們的夢想車

2018年，Farehah給患有椎間盤突出症20年的母親購買了一件AULORA褲子。「褲子所帶來的效果實在太好了，而當我知道只需分享母親的見證即可賺錢後，我就這麼做了，也就這樣開始了我的BE事業。」

Eimir當然知道Farehah新參與的直銷業務，但他并不看好她在BE的發展，認為她只不過是玩票性質。不過，2020年的行管令期間却讓他看到了BE事業的潛能。

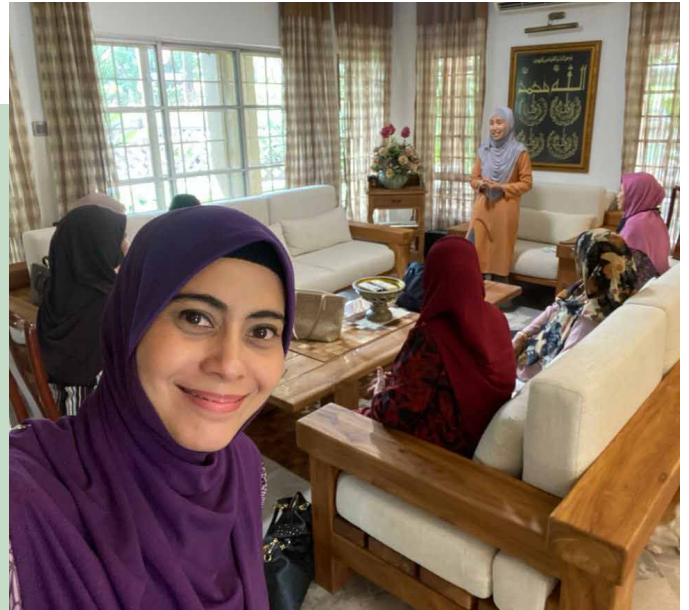
「在整個行管令期間，我總是看到Farehah開心地進行Zoom會議和經營她的BE業務。」

相比之下，我無時無刻擔心自己的工作，焦急地等待高層的應急計劃和策略決定。我感到壓力山大，被困和無助。」

### 為生活而戰

在2020年9月，面對不切實際的銷售目標和諸多限制的種種壓力之下，Eimir向Farehah透露他要辭職和創業的想法。

Farehah分享說道：「以前的我會勸說Eimir不要辭職，畢竟打工比創業更保障，保住飯碗最重要。但是這一次，我支持他辭職的決定，



并帶有一條件，那就是別想創業了，直接和我攜手打拼BE事業。」

Farehah首次向Eimir展示了她的BE收入報表，并詳細介紹了公司的市場計劃、產品、公司背景和創辦人。Eimir驚呆了。首先，他本以為她會一如既往地勸說他別辭職。然後，當他看到她的收入報表和公司的信息後，他完全信服并答應她的「條件」。

2004年結婚以來，這對RCCA夫妻總是各有各忙。终于在BE，他們擁有共同的事業和生活。Farehah笑著說：「我不再為生活而憂了，因為和Eimir一起打拼BE事業讓我感到安心。」

“

這對夫妻最後說道：「請對自己公平些，給自己機會去了解AULORA褲子和BE的事業機會。機會有多種形式，而BE，就是最好的一個。」



夢想屋



產品分享