



RCCA Liza是獨生女，19歲時成為孤兒。她是一個勤奮、堅定和進取的人，總是挑戰自己接受新的挑戰，志存高遠，追求卓越。成為RCCA開啟了她的下一段旅程，向未完成的夢想繼續前進。

與BE一起持續成長

在完成大馬高等教育文憑(STPM)後，Liza即開始踏入社會工作。從事行政管理四年後，她轉行做銷售。

「我曾在銀行、汽車和其他行業做過銷售的工作，但經過一段時間後，我厭倦了盯著銷售目標做事的生活。于是在2015年，我用自己的儲蓄開了一間時裝店。一年後，我成功擴展業務並成為香港某內衣和緊身胸衣品牌的專營店，旗下有80多名代理商。」

喜歡接受新挑戰的Liza在接觸到BE事業後，當下就抓緊了這個事業機會。她說：「我認為

與公司創辦人合照



“

活著不要總是
安於現狀

RCCA Liza Jiwat

時裝店業者



屬我的夢想車

直銷是一個讓自己保持自我成長的平臺，我們在這裏所累積的經驗和學到的技能會終身受用。」

就像任何業務一樣，BE事業當然也存在挑戰。「但實際上也沒什麼大不了的，既來之，則安之。每當我感到不知所措時，我就會聽聽音樂讓自己放鬆一下。」

在不同行業打滾多年的Liza直說她不曾見過像BE這樣的事業機會，一個讓任何人，只要願意，都可以有一番成就的事業平臺。

「我的老朋友是一名特需人士(OKU), 她的BE事業也為她帶來了一筆可觀的收入。她的故事真的很精彩, 令人感動。說實在的, BE的成功策略只有一個, 那就是遵循BE系統。你不必費盡心機想出自己的一套策略, 只需專注在BE系統, 全心全意地照著系統走就可以了。」

Liza坦承以前她非常急性子也不喜歡跟進別人這種麻煩工作。「當我決定認真從事BE業務時, 我知道我必須克服這些弱點。隨著時間一天天過, 我學會變得更有耐心。事實上,



參加公司舉辦的工作坊



這些進步也令我對自己刮目相看了呢！」

未完成的夢想

一直以來, Liza總是希望能夠花更多時間在十字綉這門愛好上, 這也是她和已故母親常常做的一件事。她邊笑邊回想說道:「SPM畢業後, 我縫製了十幅帶有貓咪圖案的十字綉作品, 沒想到一名陌生人竟然購買了其中一幅。當時, 我的母親樂不可支。我想可能是我在學術方面表現平平, 所以母親對我的小小才藝感到樂開懷吧！」

「有了BE事業, 我知道我很快就會有更多時間好好重拾這個愛好。」



Liza也希望可以盡可能地參與更多慈善工作, 無論是金錢上還是其他形式的參與。「以前我做不到, 但憑著BE事業, 我終於可以為社會做出更多貢獻了。」

產品分享



Gala Dinner

