



本地車不錯呀。  
不過，當你試駕  
了賓士，你就  
知道兩者的  
差異了。

RCCA Low Thien Yien 劉添運  
(前律師)

”



問及TY是如何開始他的BE之旅時，他笑著說：  
「剛開始時真的不簡單呀。我根本不知道要怎麼推銷AULORA褲子。它看起來和夜市所賣的普通黑色緊身褲一樣，但是價格卻完全不一樣！」

然而今天，TY是最快晉升RCCA的會員，更是唯一一位RCCA連續在第一、第二和第三周成為十大大使保薦者之首。他信心滿滿笑著說：「我認為第四周也沒問題！」



## 現實與理想的差別

其實，TY從來沒有考慮過要從事直銷。「因為年輕時追太多連續劇，所以一直以來我都希望能夠成為帥氣著名的律師！」他說。

於是，在獲得威爾士阿伯里斯特威斯大學的法學學士學位後，TY即返馬並加入國內其中一家頂尖律師事務所辦事。他說道：「我非常努力工作，加班對我來說是家常便飯。電腦成了我的好夥伴，至於社交生活可說是少之又少。」

TY的律師事業情景看起來相當不錯，然而現實生活卻給他開拓了一個新道路。在律師事務所

鞠躬盡瘁五年後，TY的工作生活嚴重失衡，沒有社交活動，健康也因為壓力過大而亮起紅燈。他說道：「我渴望朋友的陪伴、渴望和人交流談天。原來，現實和電視劇中的律師生涯竟然是天淵之別！」

是的，金錢買不到幸福，但是如果錢不夠用，這也意味著TY不得不繼續在事務所埋頭苦幹，為五斗米折腰。他需要一個替代方案，他分享道：「我想如果BE可以讓我努力3年就可以享有自由平衡的人生，那麼我就應該在這裡狠狠打拼一番。」



## 終於幸福了

為了加快成功，TY儘量出席每一場BE激勵活動，向各位成功領袖學習和看齊。日復一日，他對BE事業更感信心。「我曾經非常羨慕成功的商人，不過，現在我可以信心滿滿並大膽地對他們說，「不如你也加入BE吧！」他說。

TY在BE事業所付出的努力不亞于律師事務所，但是同樣的付出，卻給他帶來10倍更多的成果。正因為這樣，他也逐步放大夢想。他分享道：「現在，我的目標是要取得財務自由，而實現目標的唯一方法就是確保我的下線也一樣取得財務自由。這就是BE的美，一人的成功從助人開始。」

今天，TY的朋友滿天下、身體健康、事業如虹。「如果你認為開本地車其實很不錯，不妨試駕一輛賓士。說實話，我對車並不講究。我非常喜歡我的Myvi，容易找停車位而且保養費低。不過，自從試駕一輛賓士之後，我才發現當中的差別竟然這麼大。知足固然好，但是放大夢想才不負此生。」TY總結說。

