



在BE，一切的付出和努力都會有所收穫。能夠與家人一起出國旅遊最開心！



“不是不怕失敗，而是太想成功”

RCCA Mindy Tan & Alex Gan
前銷售員及前銷售經理

一開始，RCCA Mindy和Alex對BE事業的看法天南地北，前者相信，後者懷疑。後來，Mindy的成就漸漸說服Alex的認同和加入。後來的後來，兩人的成就也說服了Alex的父親。Alex的父親曾經非常反對他全職做BE，認為他浪費了良好的學歷背景。而他們的成功，推翻了Alex父親本來的想法。

話說從頭

當年，才25歲的Mindy已經是公司裡的頂尖銷售員之一。不過，當公司關閉她原本隸屬的部門時，她並沒有接受公司的安排加入另一個部門，而是勇敢地選擇了自願離職計畫。

Mindy回想說道：「我本來計畫借貸10萬令吉開創自己的美容院。就在我認真考慮的當兒，我接觸到BE事業。」

大多數人是因為BE產品而接觸到BE公司，Mindy卻是被BE的事業計畫和60令吉成本所吸引。「BE的市場計畫令我刮目相看，所以我決



與銷售員一起購買夢想車

定試一試。畢竟，如果真的沒有緣分，我也只不過損失60令吉而已，還可以再尋找其他機會。加入六個月後，我堅信這就是我想要的事業。我要全心全力經營它。」

最大的挑戰

當問及兩人在BE事業所面對過的重大挑戰時，Alex承認他就是那個挑戰。「我是一個保守的人，從事高薪工作。我鄙視直銷。事實上，我並不支持創業做老闆的想法，風險太大了。所以，

從一開始我並不支持 Mindy的美容院計畫，而直銷更加不用說了，因為它對我來說只不過是一個金錢遊戲。」

開始時，Mindy對BE事業的投入令Alex深感不滿，認為Mindy完全忽略了為人妻和人母的責任。當Mindy的收入第一次超越他的月薪時，他嗤之以鼻，認為那只不過是一次性的『康頭』。當Mindy接下來的收入繼續超越Alex的月薪時，他的態度開始軟化並對這份事業感到好奇。



與名人小組做進度檢討



與職員一起BE Lifestyle Travel 到迪拜



BE Lifestyle Travel 到墨爾本

在一場B.O.S，Alex獲得他所需要的啟發。「有人分享到，無論打工族多努力，你的收入永遠在你的上司老板之下。但是在BE，你的收入可以超越你的上線。那一番話讓我非常感觸。說實話，儘管我是公司的頂尖銷售員，薪資不俗，然而有時候也難免會覺得不公平，為何我的付出比上司多，他卻比我賺更多？」隔天，Alex辭職並加入BE。

努力加倍，收穫加倍

隨著Alex的加入，這對夫婦也設定了他們的目標：要在一年內成就翻倍。他們做到了。



「我們不但在BE事業裡創下新的里程碑，也幫助了更多人一起成功。」

這對夫婦最後說道：「你只需問自己一個問題——你認為自己成功嗎？如果不，你還等什麼呢？反正還沒成功過，為什麼要害怕失敗？」

