



在BE，助越多人成功，自己就越成功

RCCA Jonard Teh
RCCA Jaslyn Yeoh
(多元業務經營者)



Jonard和Jaslyn早在19歲就開始創業。在高峰時期，他們曾經經營著七份不同的業務，五位數收入不在話下。然而今天，他們專心一致一份事業——BE。

傳統業務的成與敗

當年，年紀輕輕且幹勁十足的他們，為了安逸舒適的生活而勤奮拼搏。他們在極短時間內快速多元化擴張業務，希望能夠借此倍增收入。奈何，在2005年，一宗失敗的生意投資為這對夫婦帶來了重挫。

Jaslyn心有餘悸地回想說道：「當時我們欠了9家銀行和5家借貸公司，其他業務岌岌可危。為了還債翻身，我們決定再次接觸直銷。」

Jonard補充說道：「因為生意來往再加上為了應酬客戶和供應商，我們曾前後加入了30多家直銷公司。我們發現直銷的低成本和倍增模式，是一個可說明我們拯救業務和解決債務的可行方法。」





轉捩點

2006年，夫妻倆在機緣巧合下認識了BE創辦人李學森先生和胡蕙君女士。當時，這兩位創辦人已經是直銷界裡的成功領袖。當李學森先生問及Jaslyn為何那麼拼搏時，她回答說：「為了給家人最好的一切，擁有幸福美滿的人生！」

李學森先生續問道：「那你拼了這麼多年，你幸福美滿了嗎？」

聽畢李學森先生的問題，這對夫婦當場愣住了。他們這才發現一直以來，他們忙著追求事業的成功、金錢的富足，卻忘了他們真正想追求的是一個舒服安逸的生活。Jaslyn說：「做生意這麼多年以來，我們只懂得聊利潤幅度，卻未曾聊過自己的幸福人生。經李學森先生這麼一問，我們才想起了自己的夢想和人生價值觀。那一刻，我們就決定追隨他們，立志要以他們為榜樣！」



從「自己」成功到「大家」成功

2017年8月8日，經過了十年的直銷生涯和累積了成功的經驗之後，這對夫婦開始了他們的BE旅程。



在BE，幫助越多人成功，自己就越成功！

Jaslyn說：「我們曾經是自私的生意人，只在乎盈利。現在，我們在乎下線的成功和夢想。以前，我們夫妻倆因為不同的業務而經常吵架。現在，我們學會了換位思考，擁有共同的使命，夫妻倆會坐下來談夢想、談組織、談未來。」

Jonard也說道：「以前，我一味地想著自己要如何成功，成為家人的驕傲。但是現在，我要幫助更多人改變生活和成功，也讓他們成為家人的驕傲！」

這對夫婦齊聲說道：「我們希望能夠透過BE這個平臺，去幫助更多人輕鬆創業、實現夢想！」

「一輩子遇見一個導師已經非常有福氣！我們居然遇見了一對導師！我們勢必承傳導師的成功理念及精神給所有組織團隊！在BE，只需要2到5年就有機會擁享夢想人生！Why Not?」

