



成為被記得的人

RCCA Annie Lau Ai Na

(手機店業者)



早在加入BE之前, RCCA Annie已經是一位成功的企業家。她擁有9家手機專賣店, 代理各大國際品牌, 當中包括華為。這一切都是她在手機行業辛苦打拼18年的成果。那麼, 她到底是如何涉足直銷業的呢? 在眾多直銷公司當中, 她又為何偏偏看中了BE呢? 且來看看Annie坦率真誠的分享。

本來, 從事BE是為了放鬆心情

一直以來, Annie是一名刻苦耐勞的人。打從求學時期開始, 她就開始了半工讀的日子。隨著畢業踏入社會之後, 她也身兼兩職。即使到她創業開始了手機業務, 她仍然在做其他兼職。

Annie笑著說道:「該怎麼說呢? 我從小到大都是這樣, 喜歡讓自己忙東忙西的。我享受辛勤工作所換回來的成果。」因此, 當她接觸到BE時, 她自然而然地就以兼職性質開始業務, 完全不曾有過全職的念頭。

「起初, 我抱著兼職心態從事BE, 讓我可以暫時從繁忙的手機業務中抽離, 喘一口氣。慢慢地, 我發現每個從事BE的人都是那麼的開心、有趣和充滿活力。他們是那麼享受BE業務的每一點一滴。這很讓我好奇。」

從兼職到真正投入

隨著Annie越來越投入BE業務的運營時，她漸漸發現BE和傳統業務有著天差地遠的區別。她說：「是的，我的手機業務很賺錢，但是個中辛酸只有自己知道。銷路、存貨、死貨、租金、工資等等，這些都是最令我頭痛的事。不過，BE業務很不一樣，無壓力。我只需要做的就是儘量分享、儘量認識新朋友。」

Annie繼續說道：「在我的工作生涯裡，我從來不曾有過像在BE所獲得的滿足感。看到人們的生活變得更好，自己的舉動被人們感激和讚賞，和大夥兒像一家人般一起經營BE，這一切都是最純真的幸福、喜悅。我的所得收入和手機業務一樣，但是在這裡我卻不需要擔心任何事情！」

Annie表示在行動管制期間，如果她只有手機業務可以寄託，她一定會為了業務而寢食不安。

「在行動管制期間，我的BE業務卻如常運作。從物流到線上會議、活動和研討會，公司都竭盡全力確保一切順利進行，無需我們操心。很多生意在行動管制期間都受到重創。但是，BE香港分公司卻如期在五月正式開業！」



「我要成為被記得的人」

Annie想起當她還是個手機促銷員(在她開創手機業務之前)的時候，母親說到人們不會天天買手機，所以擔心她會收入不定。但是在BE，Annie卻認為人們在任何時候都會想要健康、美麗、生活素質和財務自由。

「所以，我要幫助人們取得這一切。我要人們記得誰是Annie Lau，那個曾經啟發和改變他們人生的人。我要成為那個人，而我會和BE一起辦到。」